

K&K Kurier104

Kundeninformation der Keller & Kalmbach GmbH, Februar 2014

Unterschleißheim/München-Pasing 089/83 95-0 & Chemnitz 03722/51 71-0 & Fürth 09174/7830-0 & Hilpoltstein 09174/7830-0
& Leipzig 0341/25 74-0 & Ludwigsburg 07141/64 314-0 & Neuss 02131/6623-0 & Osnabrück 05456/934 84-0
& Regensburg 0941/4 02 06-0 & Rosenheim 08031/221437-0 & Straubing 094 21/78 11-0 & Würzburg 0931/29976-0

Verehrter Kunde,

das einzig Beständige in der Welt ist der Wandel. Besonders im Wandel ist dieser Tage der Handel. Branchenriesen wie Praktiker oder Schlecker gehen Pleite ebenso wie viele kleine Buchhändler, deren Geschäft zu Amazon und Co. wandert. Wer sein Geschäftsmodell nicht dem Wandel der Zeiten anpasst, geht unter. Auch Keller & Kalmbach hat den Wandel gespürt und analysiert. Wir stellten fest, dass wir in den letzten fünf Jahren bei großen anspruchsvollen Industriekunden gut gewachsen sind – Kunden, die höchste Qualität und differenzierte logistische Dienstleistungen verlangen. Bei diesen Industriefirmen, die Produkte vor allem für den Export produzieren und auf denen Deutschlands wirtschaftliche Stärke beruht, sind wir heute wahrscheinlich der führende Schraubengroßhändler in der Bundesrepublik. Daneben nahm unser angestammtes Geschäft mit dem Handwerk in den letzten Jahren jedoch kontinuierlich ab. Dabei haben wir viel getan um es zu forcieren. Zum einen aus Tradition, begann Keller & Kalmbach doch als Großhändler für Schrauben für Schmiede und Schlosser. Zum anderen aber auch, weil wir bei diesem Kundenkreis, bei dem wir in einigen Regionen Bayerns stark waren, starke Wachstumsmöglichkeiten vermuteten.

Doch alle unsere Anstrengungen in Produktmix, Werbung und Außendienstmitarbeiter haben nicht viel genützt. Dies liegt wahrscheinlich an einer Änderung des Einkaufsverhaltens dieses Kundenkreises ebenso wie an unserem Geschäftsmodell, das nicht optimal auf diese kleineren Kunden passt. Wenn man nicht, wie dies manche Wettbewerber tun, den Kunden »übers Ohr hauen« will, kann man bei Umsätzen von nur wenigen Tausend Euro jährlich den personalintensiven Einsatz von Außen- und Innendienst nicht rechtfertigen. Wir haben uns daher entschlossen mit Jahresbeginn die Trennung zwischen Industrie- und Handwerksgeschäft aufzugeben. Kunden unter 5.000 Euro Potential können in Zukunft schnell, kostengünstig und einfach zu wettbewerbsfähigen Nettopreisen in unserem Online Shop »KK24« kaufen. Zusätzlich erreichen Sie die Spezialisten unserer Hotline ab März unter der Nummer 089-8395-0. Unser

Das Jahr 2014 wird bei dieser Reorganisation noch ein Übergangsjahr sein. Wir hoffen, dass dies ohne Probleme für Sie als Kunden über die Bühne geht. Sofern Sie jedoch Schwierigkeiten haben oder mit gewissen Zuordnungen nicht einverstanden sind, schreiben Sie eine E-Mail an: info@keller-kalmbach.com oder rufen Sie Karin Fromm (089-8395-436) an. Wir sind sicher, dass Keller & Kalmbach damit einen weiteren wichtigen Schritt in eine erfolgreiche Zukunft getan hat, bedanken uns für Ihr Vertrauen und freuen uns, dass Sie unser Kunde sind.

Das Jahr 2014 wird bei dieser Reorganisation noch ein Übergangsjahr sein. Wir hoffen, dass dies ohne Probleme für Sie als Kunden über die Bühne geht. Sofern Sie jedoch Schwierigkeiten haben oder mit gewissen Zuordnungen nicht einverstanden sind, schreiben Sie eine E-Mail an: info@keller-kalmbach.com oder rufen Sie Karin Fromm (089-8395-436) an. Wir sind sicher, dass Keller & Kalmbach damit einen weiteren wichtigen Schritt in eine erfolgreiche Zukunft getan hat, bedanken uns für Ihr Vertrauen und freuen uns, dass Sie unser Kunde sind.

Lagerprogramm erhalten Sie bei Bestellung bis 15:00 Uhr in der Regel am nächsten Tag: Höchste Qualität, sicher und zuverlässig.

Alle größeren Kunden werden auch künftig von Außendienstmitarbeitern betreut. Wir sind daher dabei, die Außendienstgebiete neu zu ordnen. Von einigen Mitarbeitern haben wir uns auf Grund von Überschneidungen leider auch trennen müssen.

Das Jahr 2014 wird bei dieser Reorganisation noch ein Übergangsjahr sein. Wir hoffen, dass dies ohne Probleme für Sie als Kunden über die Bühne geht. Sofern Sie jedoch Schwierigkeiten haben oder mit gewissen Zuordnungen nicht einverstanden sind, schreiben Sie eine E-Mail an: info@keller-kalmbach.com oder rufen Sie Karin Fromm (089-8395-436) an.

Wir sind sicher, dass Keller & Kalmbach damit einen weiteren wichtigen Schritt in eine erfolgreiche Zukunft getan hat, bedanken uns für Ihr Vertrauen und freuen uns, dass Sie unser Kunde sind.

Mit besten Grüßen



Ihr Dr. Florian Seidl

KUNDENUMFRAGE 2014

Attraktive Preise zu gewinnen!

Unter allen Kunden, die sich an unserer Kundenumfrage beteiligen, verlosen wir einen Reisegutschein im Wert von 500 Euro und 10 Werkzeugsets im Wert von jeweils ca. 100 Euro. Voraussetzung ist, dass Sie den Fragebogen komplett ausgefüllt an uns per Post oder Fax zurück schicken, bzw. online an der Umfrage teilnehmen: www.keller-kalmbach.com/kundenumfrage

Keller & Kalmbach als Lieferant des Jahres bei Knorr Bremse ausgezeichnet

Die Firmengruppe Knorr Bremse – Systeme für Schienenfahrzeuge GmbH, ist globaler Marktführer für Bremssysteme bei Zügen. Darüber hinaus stellt die Firma weitere Ausstattungen für die Bahntechnik, wie z.B. Klimaanlage oder Türen, her. Knorr Bremse ist weltweit präsent und bekannt für höchste Qualitätsanforderungen. Im Rahmen des Programms Global Purchasing-Excellence werden Zulieferer anhand verschiedener Kriterien in den Be-



Hartmut Sievers, Dr. Florian Seidl,
Dirk Wiencke, Gregor Koppelberg,
Dr. Tobias Buck (v.l.n.r.)



simple system Roadshow in der Allianz Arena – ein starkes Heimspiel

Mit einem Besucherrekord ging
am 7. November 2013 die 7. Roadshow
von simple system in der Allianz Arena
in München zu Ende.

Aber zunächst von vorne: Begrüßt wurden
die Teilnehmer im Foyer des Presseclubs,
wo eine umfassende Fachausstellung Ein-

Roadshow. Im ersten Fachvortrag zum
Thema Einkaufscontrolling informierte
Dietmar Schild von SoftconCIS die Teil-
nehmer über Einsparpotenziale und Quick
Wins im Einkauf. Im Anschluss gewährte
Martin Leusmann den Teilnehmern einen
Einblick hinter die Kulissen des Unterneh-
mens simple system und erläuterte das
Geschäftsmodell, hinter dem die vier Ge-
sellschafterfirmen Kaiser+Kraft GmbH,
Hagemeyer Deutschland, Hoffmann
GmbH Qualitätswerkzeuge sowie Keller &
Kalmbach stehen.

Die perfekte Bündelung von C-Artikeln mit
simple system war gleich darauf das The-
ma von Markus Decker, ebenfalls Ge-
schäftsführer von simple system, der da-
bei die Vielfalt der Funktionalitäten sowie
die Benutzerfreundlichkeit der Plattform
live vorstellte.

Die Mittagspause in der Fachausstellung
bestimmten angeregte Fachgespräche.
Zurück im Presseclub begeisterte Arde-
schyr Hagmaier das Publikum mit seinem
Impulsvortrag »EASY – Taten statt qu-
ken«. Anschließend standen Best Practice
Vorträge von Referenzkunden auf der
Agenda. Carsten Grotzke erläuterte, wie
die profine GmbH schlanke Einkaufsprozesse
mit simple system in der Praxis realisiert.
simple system im Einsatz präsentierte
Manfred Wegert, BayWa AG und
Christian Baumann, HAWE Hydraulik SE,
beschrieb den Weg seines Unternehmens
bei der Auswahl und Einführung von simple
system. In einer Podiumsdiskussion
beantworteten die drei Referenten der
Best Practice Vorträge schließlich Fragen

reichen Qualität, Service, logistische Per-
formance und Total Costs of Ownership
ausgewählt und kontinuierlich überprüft.
Beim Lieferantentag von Knorr Bremse,
der am 10.12.2013 in München stattfand,
wurden nun die Lieferanten des Jahres
2013 gekürt und Keller & Kalmbach dabei
im Bereich Logistik als Lieferant des Jah-
res ausgezeichnet. Zusätzlich erhielt Keller
& Kalmbach den Status „Preferred Sup-
plier“ bei Knorr Bremse.
Keller & Kalmbach ist sehr stolz auf die
Auszeichnung eines so anspruchsvollen
Weltmarktführers. ■

Erfolgreiches Jahr 2013

Die Keller & Kalmbach Gruppe hat im letz-
ten Jahr den Umsatz nur minimal erhöhen
können, von 240 auf 242 Mio. Euro. Auf
Grund des stabilen Stahlpreises und einer
optimierten Einkaufspolitik sowie durch
scharfe Kostenkontrolle, konnte der Ge-
winn erfreulich gesteigert werden. Die Ei-
genkapitalquote stieg auf über 50%.
Zum Jahresende beschäftigte die Keller &
Kalmbach Gruppe insgesamt 680 Mitar-
beiter, davon 550 in Deutschland, wovon
wiederum 60 Auszubildende waren. ■



blicke in das Lieferantenportfolio von simple
system ermöglichte. Keller & Kalm-
bach, Mitgründer und Gesellschafter der
gebührenfreien Beschaffungsplattform,
war ebenfalls mit einem Messestand im
Rahmen der Fachausstellung vertreten.
Im Presseclub, wo sonst nur Spieler, Trai-
ner, Verantwortliche und Journalisten Zu-
tritt haben, eröffnete Martin Leusmann,
Geschäftsführer von simple system die

der Roadshow-Teilnehmer und gaben
wertvolle Tipps für die Praxis. Eine aus-
führliche Stadionführung bildete den Ab-
schluss der Roadshow und entführte die
Roadshow-Teilnehmer in die Welt des
Fußballs.

Das Resümee ist durchweg positiv: 160 in-
teressierte Fachbesucher, Top-Vorträge
und intensiver Ideen- und Erfahrungsaus-
tausch im Rahmen der Fachausstellung.

Möchten Sie auch simple system live erleben und an der nächsten Roadshow teilnehmen?

Die 8. simple system Roadshow findet in Köln statt. Der Termin wird in Kürze veröffentlicht.

Fragen rund um die Veranstaltung richten Sie bitte per E-Mail an:

roadshow@simplesystem.de



VERANSTALTUNGEN 2014

Sie möchten uns auf Fach- oder Leitmes- sen persönlich kennenlernen? Dann schauen Sie doch an unserem Messe- stand vorbei. Unser Team freut sich auf Ihren Besuch.

Gerne können Sie auch bereits im Vorfeld Kontakt zu uns aufnehmen. Schreiben Sie uns unter:

event@keller-kalmbach.com

11. Lehrstellenbörse

22. Februar 2014
Hilpoltstein

akademika – Die Job-Messe

27.–28. Mai 2014
Messe Nürnberg

Jahreskongress 2014 Einkauf & Supply Management

05.–06. Juni 2014
Hotel Jagdhof Fuschlsee
Hof bei Salzburg / Österreich
Hinweis: Teilnahme als Gesellschafter von simple system

4. Zulieferer-Messe Maschinenbau Südwestfalen

24. und 25. Juni 2014
Siegerlandhalle, Siegen

InnoTrans 2014

23.–26. September 2014
Messe Berlin, Berlin

Keller & Kalmbach unterstützt ein Projekt der Technischen Universität München in Ruanda

Gemeinsam mit ruandischen Studenten des Kigali Institute of Science and Technology (KIST) plante die Kompetenzgruppe Brücken- und Hochbau der Hilfsorganisation Ingenieure ohne Grenzen e.V. eine Fußgängerbrücke mit einer Spannweite von 35 m über den Fluss Giciye am Standort Kamajanga. Gemeinsam mit der lokalen Bevölkerung wurde die Brücke anschließend gebaut.

An Markttagen wird der Giciye von über



Neue Brücke



Alte Brücke

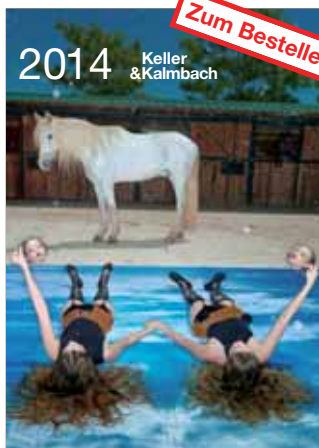
1000 Menschen überquert. Dafür gab es bisher eine schmale, schwer beschädigte Brücke aus Baumstämmen, welche in der Regenzeit häufig überspült und unbenutzbar wird. Dies führte zu mehreren Todesfällen.

Durch die neue Brücke wird den Bewohnern in der Umgebung ein sicherer Zugang zu Krankenhäusern, Schulen, Märkten, Arbeitsplätzen und vielem mehr ermöglicht. Um den Anwohnern und Benutzern der Brücke die Motivation und das Wissen zu vermitteln, die Brücke selbst instand zu

halten, wurden sie aktiv in den Bau mit einbezogen.

Während die deutsche Botschaft Kigali das Baumaterial förderte, wurden die weiteren Positionen wie z.B. Lohn der einheimischen Arbeiter, Transport- und Reisekosten sowie Unterkunft und Verpflegung auf der Baustelle über Spenden finanziert. Neben zahlreichen Privatpersonen ermöglichten verschiedene Ingenieurbüros

sowie das International Office der TUM das Projekt. Keller & Kalmbach spendete die Schrauben und Werkzeuge. Durchführende waren fünf Bauingenieurstudenten der TUM, welche sich derzeit in den letzten Zügen ihres Studiums befanden. Erfahrene Bauingenieure der Kompetenzgruppe Brücken- und Hochbau übernahmen die Betreuung von Deutschland aus und stellten einen Prüfstatiker. Das Planungsteam bestand aus drei deutschen und zehn ruandischen Studenten. Es galt zahlreiche bürokratische Hürden zu



Zum Bestellen

Kunstkalender von Olaf Martens

Jedes Jahr aufs Neue stellen wir Künstlern die Aufgabe einen neuen überraschenden Blick auf Keller & Kalmbach und das Thema Schrauben & Werkzeuge zu werfen und einen ansprechenden Kunstkalender für unsere Kunden zu entwerfen. In diesem Jahr übernahm diese Aufgabe der Leipziger Fotograf Olaf Martens, der schon im Jahr 2006 einen Kunstkalender für uns gestaltete.

Ein paar wenige Exemplare haben wir noch übrig. Wenn Sie daran Interesse haben, schreiben Sie uns bitte eine E-Mail an service:

marketing@keller-kalmbach.com

Solange der Vorrat reicht, senden wir Ihnen gerne ein für Sie kostenloses Exemplar zu.

nehmen und geeignetes Baumaterial zu organisieren.

Im Januar 2013 begannen die zehnwöchigen Bauarbeiten, welche von etwa 20 bis 30 Ruandern ausgeführt wurden. Die Bauleitung übernahmen zwei der TU-Studenten.

Planung und Bau wurden mit einem Blog und vielen Bildern dokumentiert auf:

www.ingog-bruecken.de

▷ Kamajanga-Projekt ■

NEUE PRODUKTE

Neue FEIN Compact-Winkelschleifer

FEIN erweitert sein Programm um neue Compact-Winkelschleifer. Die drei Produktlinien Solid, Power und Inox haben alle die gleiche überzeugende Qualität bei unterschiedlicher Ausstattung und Leistung zwischen 800 und 1.500 Watt. Mit besonders langer Kohlenbürstenstandzeit, einem starken Motor und einem bis zu 30 Prozent größeren Materialabtrag sind sie besonders langlebig und leistungsstark. Mit einem Gewicht ab 2,0 Kilogramm wiegen sie bis zu 300 Gramm weniger als Maschinen vergleichbarer Leistungsklassen. Die Winkelschleifer sind alle »made in Germany« und bereits ab Februar 2014 bei Keller & Kalmbach erhältlich. Ausgewählte Maschinen zu einem Sonderpreis finden Sie in der Februaraktion 2014.

Die FEIN Compact-Winkelschleifer überzeugen mit einer bis zu 30 Prozent längeren Kohlebürstenstandzeit als Produkte der gleichen Leistungsklasse. Die Langle-



WSG 11-125

WSG 15-125 PQ

bigkeit entsteht durch das Zusammenspiel von innovativen Kohlebürsten, einer geringen Temperatur am Kollektor durch optimale Belüftung sowie geringen Vibrationen durch die perfekte Abstimmung von Getriebe und Motor. Ein Vollmetall-Getriebekopf macht die Modelle besonders im

harten Einsatz robust und langlebig. Ein bis zu 30 Prozent höherer Materialabtrag bedeutet für den Anwender eine deutliche Produktivitätssteigerung seiner Schleifprozesse.

Der Getriebekopf ist in 90-Grad-Schritten drehbar: Je nachdem, ob Trenn- oder Schleifarbeiten anfallen, können die Anwender den Getriebekopf drehen, um eine optimale ergonomische Handhabung zu erhalten. Die Compact-Winkelschleifer liegen dank gutem Umgreifmaß und kurzer Baulänge gut in der Hand.

Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem K&K-Außendienstmitarbeiter oder dem Produktmanager: Manfred Heinzl, Tel. 089/8395-834.

manfred.heinzl@keller-kalmbach.com

und im Onlineshop www.kk-shop.com

fischer Befestigungstechnik – Komplettprogramm bei K&K erhältlich



Keller & Kalmbach hat das Sortiment an fischer Befestigungslösungen stark erweitert und bietet nun das komplette Programm Befestigungstechnik von fischer an. Das Produktspektrum umfasst damit rund 5.000 Artikel an chemischen Befestigungen, Schwerlast-Befestigungen, Langschaftdübel und Abstandsbelegungen, Stahlanker, Kunststoffdübel sowie fischer Schrauben und damit für jedes Befestigungsproblem eine passende Lösung.

Dabei setzt fischer auf höchste Qualität, größte Sicherheit und hohen Verarbeitungskomfort.

Zusammen mit fischer bietet Keller & Kalmbach zudem ein breites Feld an Dienstleistungen an:

- Kundenseminare zur Vermittlung von »Dübel-Kompetenz«
- individuelle technische Beratung durch erfahrene und hochqualifizierte

Techniker und Ingenieure

- Erstellung von individuellen Bemessungen für Verankerungen auf Basis Ihrer Angaben
- Einschaltung des technischen Außendienstes für Mustermontagen, Zugversuche und Beratungen vor Ort
- Erarbeitung von Sonderlösungen und Abstimmung mit den Entscheidern
- Vergleichsrechnung und Bestimmung der optimalen fischer Produkte im Vergleich zu Wettbewerbsprodukten

Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem K&K Außendienstmitarbeiter oder dem Produktmanager: Werner Hochreiner, Tel. 089/8395-827.

werner.hochreiner@keller-kalmbach.com



Robert Scharl (Mitte) bei der Siegerehrung der Europameisterschaft.

Mit K&K zum Erfolg

Cross County Rennen sind eine Mischung aus Motor Cross und Enduro und gehen über eine Distanz von zwei Stunden. Schnelligkeit, Geschicklichkeit und Ausdauer sind bei diesem Motorradwettbewerb gefragt.

Europameister 2013 wurde Robert Scharl, der von Keller & Kalmbach gesponsert wird und Sohn unseres technischen Beraters Hubert Scharl ist. Wir gratulieren!



Keller & Kalmbach Rumänien ausgezeichnet

Keller & Kalmbach Rumänien wurde als profitabelste und leistungsfähigste Firma in der Kategorie bis 50 Angestellte im Bezirk Kronstadt von der IHK Rumänien ausgezeichnet. Rumänienweit liegt die Firma auf dem 4. Platz. Wir gratulieren dem Geschäftsführer von K&K Rumänien, Bruno Nyaguly und seinem Team herzlich und bedanken uns für die tolle Leistung.